

B2B SW 기업
IQUEST

INVESTOR RELATIONS 2025



Disclaimer

본 자료에 포함된 (주)아이퀘스트(이하 “회사”)의 경영실적 및 재무성과와 관련한 모든 정보는 기업회계기준 및 국제회계기준에 따라 작성되었습니다.

본 자료는 향후 매출계획 등 미래에 대한 “예측정보”를 포함하고 있습니다. 이는 과거가 아닌 미래의 추정에 기반하며 성장가능한 목표치를 경영실적으로 반영하고 있으며, ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’ 등과 같은 용어를 사용하였습니다.

위 “예측정보”는 경영환경의 변화에 따라 적지 않은 영향을 받을 수 있으며, 이러한 불확실성에 따른 현상은 미래의 경영 실적과 중대한 차이가 발생할 수도 있습니다.

또한, 각종 지표들은 현재의 시장상황과 회사 경영목표 및 방침을 고려하여 작성된 것으로 시장 환경의 급속한 변화 및 투자환경, 회사의 전략적 목표 수정에 의하여 그 결과가 다르게 나타날 수도 있습니다.

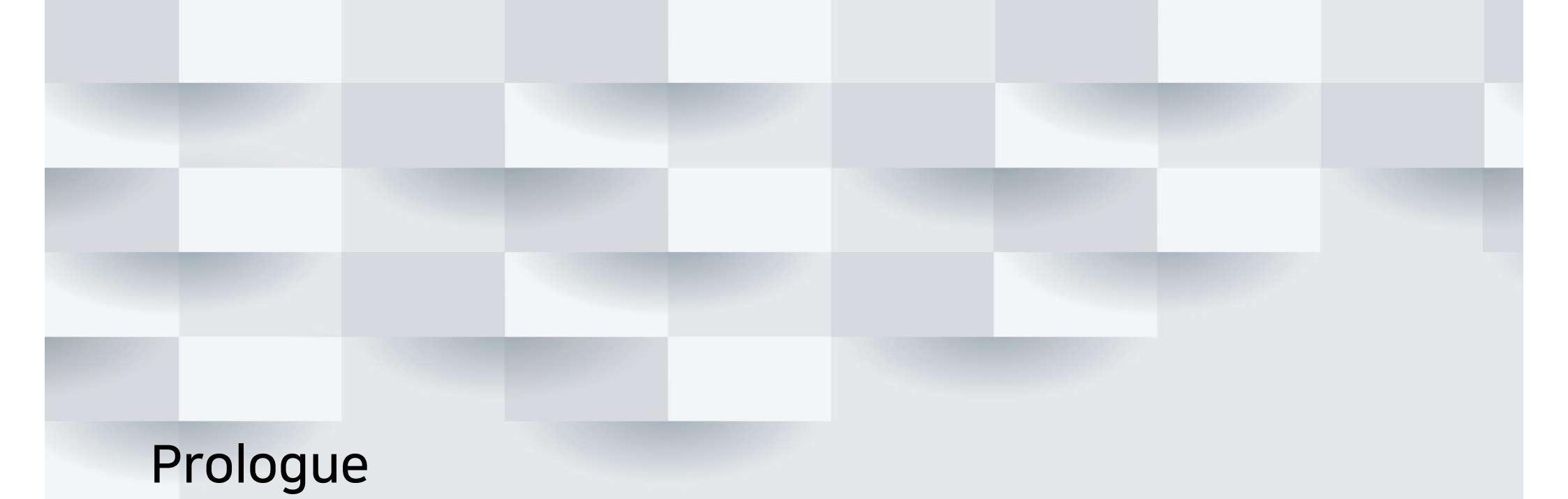
본 자료에 열거한 주요한 사항은 어떠한 경우에도 투자자의 투자결과에 효과를 미치지 못하므로 법적인 책임이 없으며, 회사는 새로운 정보 및 미래의 사건 등으로 그 사실을 공지할 의무가 없습니다.

당사는 본 IR 자료에 표기된 사항 중 공정공시에 해당하는 사항은 IR 행사 당일 공정공시를 통하여 공개하오니, 공정공시를 확인하여 주시기 바랍니다. 또한, 미래의 경영목표와 같이 공정공시에 해당되지 않는 경우는 당사의 경영목표일 뿐 예측 및 전망자료가 아님을 다시 한 번 강조하오니 투자판단에 유의하여 주시기 바랍니다. 전망실적에 대하여는 “전망”, 미래 경영목표에 관하여는 “목표”로 구분하고 있으니 참고하시기 바랍니다.

INVESTOR RELATIONS 2025

CONTENTS

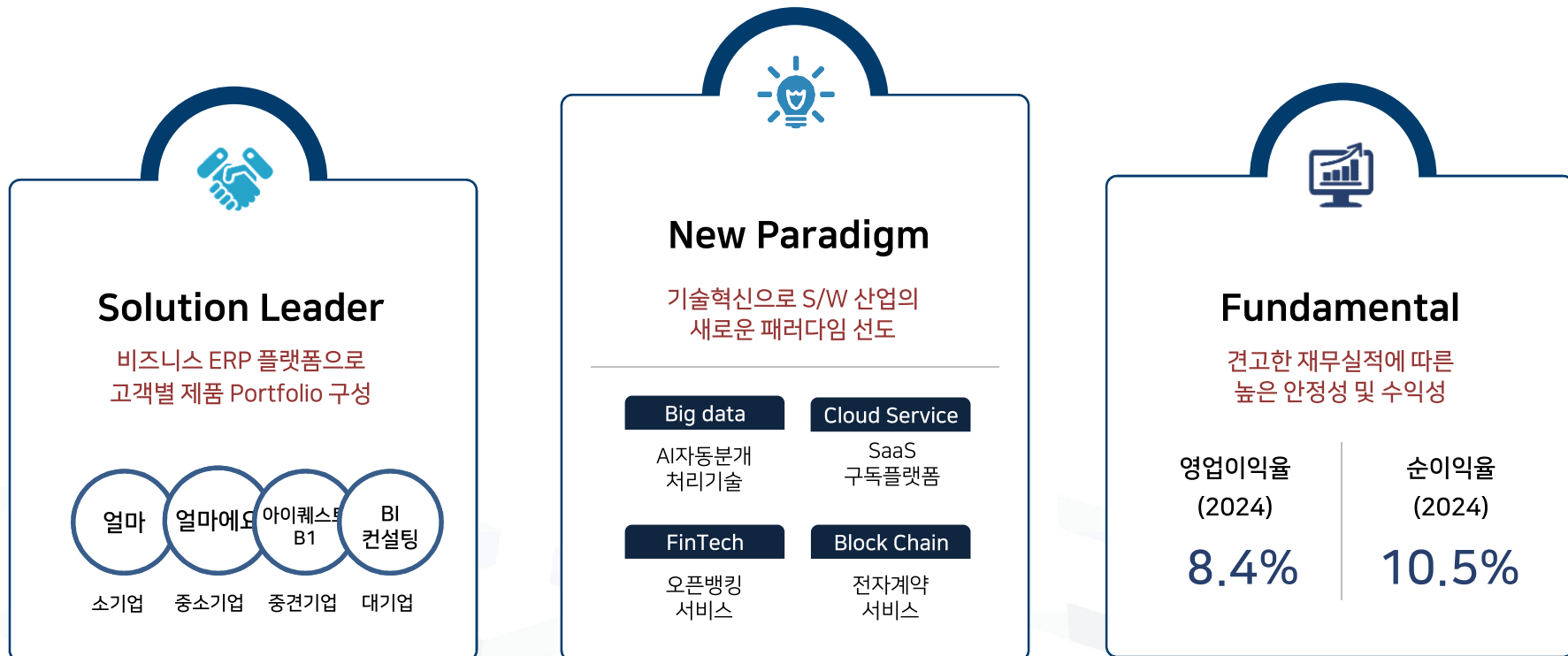
Prologue	Chapter 01. Business Overview	Chapter 02. Performance Review	Chapter 03. Growth Engine	Appendix
----------	----------------------------------	-----------------------------------	------------------------------	----------



Prologue

1. Corporate Identity
2. Company Overview
3. Company History

B2B S/W 산업을 선도하는 기업



Company Profile

회 사 명	주식회사 아이퀘스트
대표이사	김순모, 박원일
설 립 일	1996년 11월 27일
주 소	서울시 강남구 도곡로 121(역삼동), (주)아이퀘스트빌딩
임직원수	114명
주요사업	기업 경영관리 솔루션 개발 및 공급
자 본 금	21.13억 원
매 출 액	321억원 ('25.3Q), 406억 원 ('24년도)

대표이사 Profile

김 순 모 대표이사

現) 아이퀘스트 회장

現) 한국소프트웨어산업협회 부회장

現) 한국산업단지공단 ICT운영위원

'21년 SW산업발전유공 대통령상 수상

박 원 일 대표이사

現) 아이퀘스트 사장

現) 아이퀘스트 CTO

前) 동부 CNI 금융사업팀 파트장

경영철학

정도경영

초심을 잃지않고 정직과 신뢰를
바탕으로 정도를 지키는 투명경영



가치창조경영

창조적인 기술력으로
업무 효율화 및 생산성, 경쟁력 향상



고객중심경영

고객을 최우선으로 고품질의
우수한 제품과 차별화된 서비스 제공





- 기업부설연구소 인증
- 얼마에요 Good SW 국가공인인증 획득
- 기술혁신형기업이노비즈인증 획득
- 전자세금계산서대용량사업자등록
- ASP(SaaS)방식의사용료체계 전환
- 국제표준품질 ISO9001인증획득
- 우리은행 얼마에요 우리ERP 제휴
- 신한은행 InsideBankERP 제휴



- 빅데이터 기반의 인공지능(AI) 회계처리특허 취득
- 예산 및 후원관리 '얼마에요 비영리' 출시
- 스마트팩토리 ERP 부문 고객만족 대상 수상 [얼마에요 SAP]
- LG U+ 'U+ERP' 제휴
- 국민은행 '바로ERP' 제휴
- 대한상공회의소 '일하기 좋은 중소기업' 선정

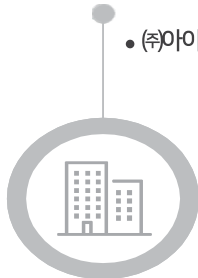


- 코스닥시장 상장
- 간편이제 모바일 앱 '얼마간편송금' 출시
- 소상공자 경리프로그램 'AI얼마경리' 출시



- 스누아이랩과 'B2B AI 플랫폼 공동개발' 업무 협약 체결
- HR 전문 솔루션 '디포커스HR' 개발
- 고객 맞춤 인공지능 챗봇 '디포커스 챗봇' 개발
- '얼마' 과기부 장관상 수상
- (주)스누아이랩 지분 투자
- (주)뉴젬솔루션 지분 투자
- 각자대표이사 체제 전환

1996 ■■■ 2000 ~ 2013 ■■■ 2014 ~ 2017 ■■■ 2018 ~ 2019 ■■■ 2020 ■■■ 2021 ■■■ 2022 ■■■ 2023 ~ 2025 ■■■



- (주)아이퀘스트 법인설립



- 모범납세기업국세청장상 수상
- SAPKOREA비즈니스파트너 계약체결
- '얼마에요'클라우드 버전 (웹서비스형) 출시
- 병역특례업체 '석사전문연구요원'기업지정
- KICOX주관글로벌선도기업 선정
- KICOX선정스마트팩토리 구축 우수기업 선정
- 세무사회세무신고프로그램과 연동 제휴
- 하이서울브랜드강소기업선정



- '금감원'전자금융업등록승인
- 모바일전용 소기업대상 사업/ 자산관리서비스 '얼마'출시
- 블록체인가인 전자계약서비스 '얼마싸인'출시
- 고용노동부주관 청년친화강소기업 선정



- 디포커스(주) 지분 인수
- 경기도 비영리 회계프로그램 공급사업자 선정
- 고용노동부 강소기업 2년 연속 선정

01

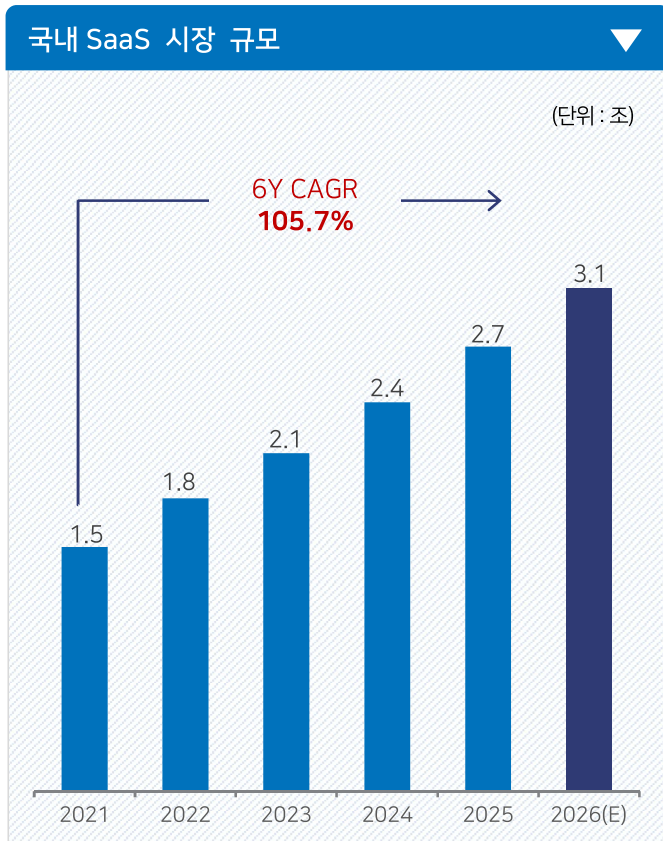
Chapter

Business Overview

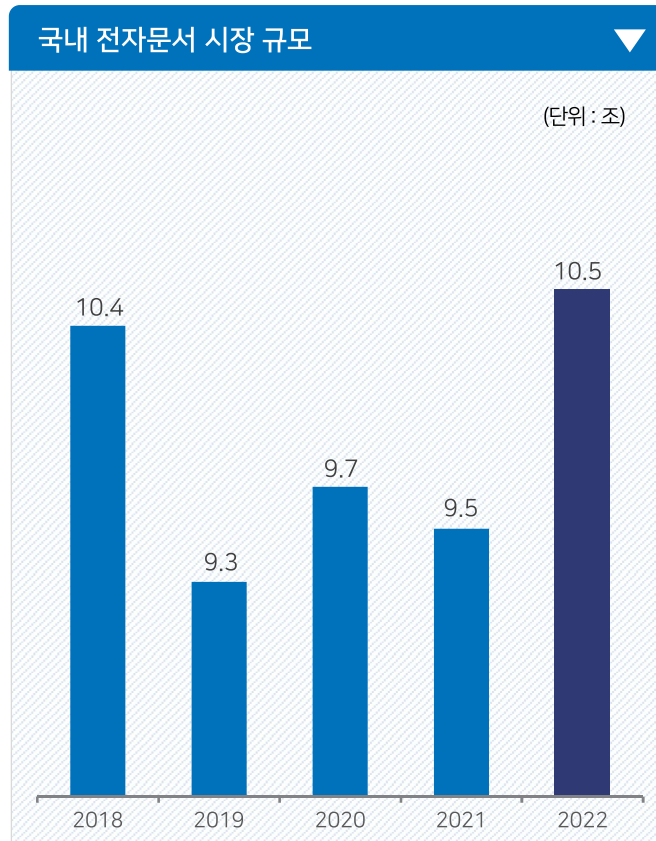
1. 부문별 시장 규모
2. 사업분야 - 기존분야
3. 사업분야 - 신사업분야
4. 핵심기술역량

국내 SW시장 성장에 따른 매출 증대 예상

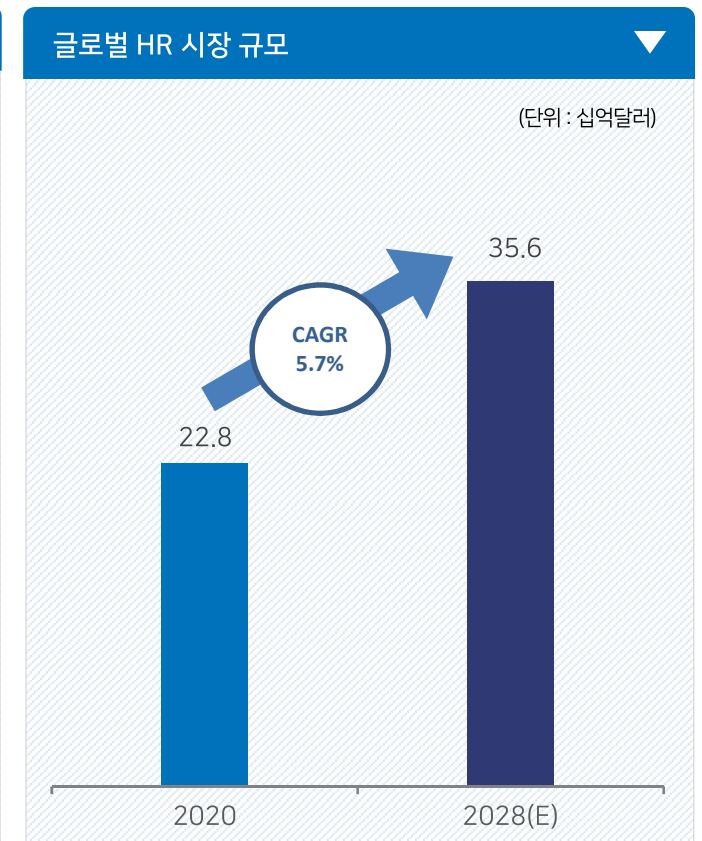
기존 사업의 꾸준한 매출 성장 및 신규 진출 사업의 고성장 기대



출처 : 2022~2026 Korea Public Cloud Software Forecast



출처 : 2023 전자문서산업 실태조사보고서,
과학기술정보통신부, 한국인터넷진흥원



출처 : Fortune Business Insights, 한국IR협회의 기업리서치센터

	얼마에요ERP	아이퀘스트B1	얼마에요 비영리
타깃시장	 중소기업 회사 대표 주력제품	 중소/중견기업 구축형 제품	 비영리 수익단체 비영리 제품
구동방식	SaaS 기반의 인공지능 클라우드 솔루션	기업 성장시스템 통합관리 솔루션	클라우드 기반의 비영리 공공 솔루션
제품내용	얼마에요(통합경영관리) 얼마에요B1(제조생산) 얼마에요C1(건설, 건축)	SAP 파트너십을 통해 다양한 산업군에 적용	예산, 회계, 급여/4대보험, 자산, 재무, 후원, 회비수납, 세금
특징	AI 특허자동분개 클라우드 기반으로 PC와 모바일 어디서든 접속 가능	타사대비 가격경쟁력 스마트공장지원사업	AI 특허회계처리 SW품질(GS)인증 1등급 전자정부 표준프레임워크

	얼마	얼마싸인	디포커스 HR
타겟시장	 소기업 / 소상공인 (신시장) <u>경영관리 앱 서비스</u>	 모든 사업장 적용 <u>전자문서 서비스</u>	 모든 사업장 적용 <u>HR 전문 솔루션</u>
구동방식	모바일 기반의 사업관리 토탈 솔루션	블록체인 기반의 보안 안정성	클라우드 기반의 HR 통합관리 솔루션
서비스내용	사업, 자산, 거래처, 급여, 간편이체, 거래증빙, 4대 보험, 세금	전자계약, 전자거래문서, 증빙관리 (근로, 구매, 건설/용역, 보험, 가맹/입점, 렌탈, 금융)	직원정보관리, 근태현황 및 급여 관리 등 인력관리 기능 전자 계약 및 전자문서 관리 서비스 등 포함
특징	회원 확보 우선 전략 무료사용 서비스	비대면 방식으로 간편, 신속, 안전	계약-근태-급여-문서 관리등을 하나의 프로세스로 제공

아이퀘스트의 핵심기술 역량 ABC

A : AI 자동회계처리, B : Block Chain & Big data, C : Cloud



02

Chapter

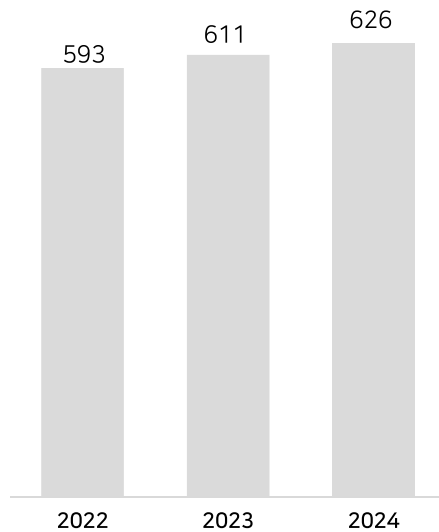
Performance Review

1. 3개년 재무현황
2. 3개년 실적추이
3. 매출실적추이
4. 25년 반기 실적 Review

- 지속적인 수익 발생에 따른 우수한 재무구조 및 현금유동성
 - 매년 수익 발생으로 인한 잉여금 (자본) 증가에 따른 자산 증가 및 부채 감소

자산 ▼

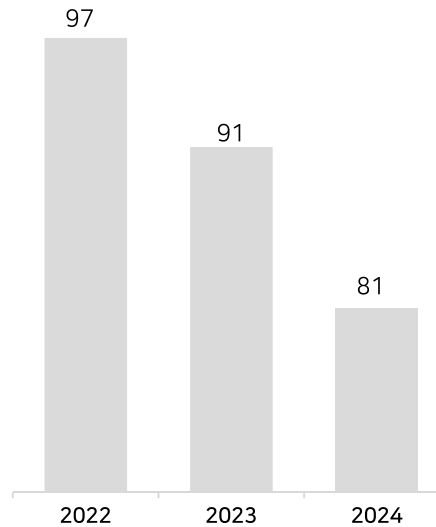
(단위: 억원)



주 : K-IFRS 연결기준

부채 ▼

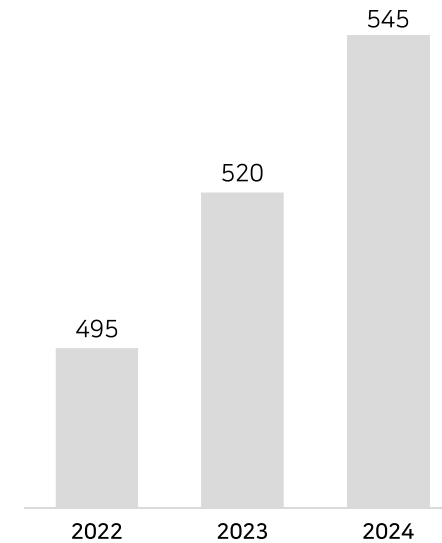
(단위: 억원)



주 : K-IFRS 연결기준

자본 ▼

(단위: 억원)



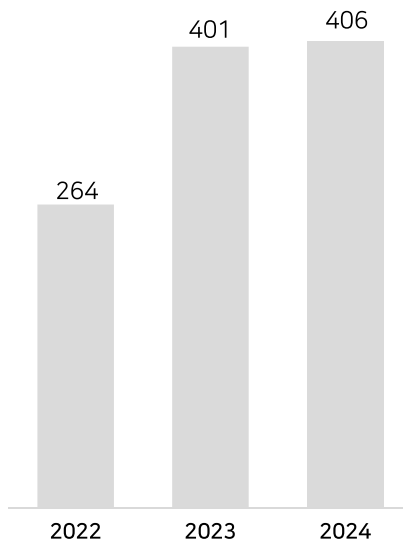
주 : K-IFRS 연결기준

- 신제품 실적 가시화를 통한 외형 성장 지속

- 주력제품의 안정적인 매출 실적과 신제품들의 매출 증가로 2024년도 역대 최대 매출 달성

매출액 ▼

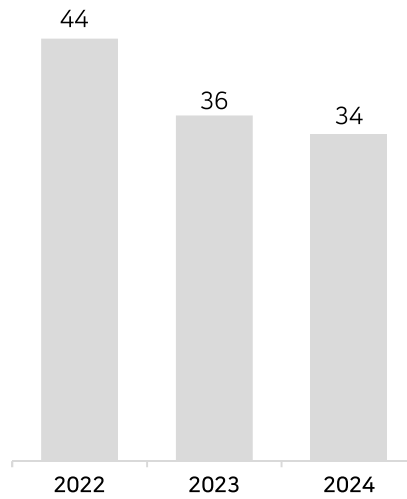
(단위: 억원)



주 : K-IFRS 연결기준

영업이익 ▼

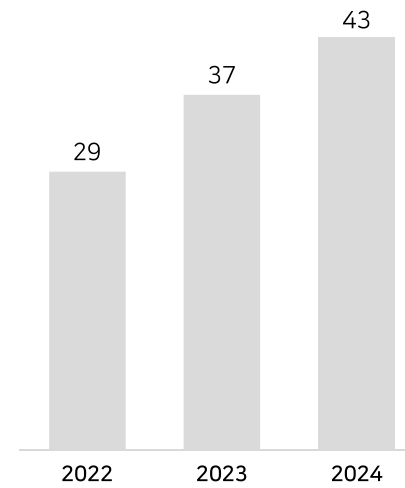
(단위: 억원)



주 : K-IFRS 연결기준

당기순이익 ▼

(단위: 억원)



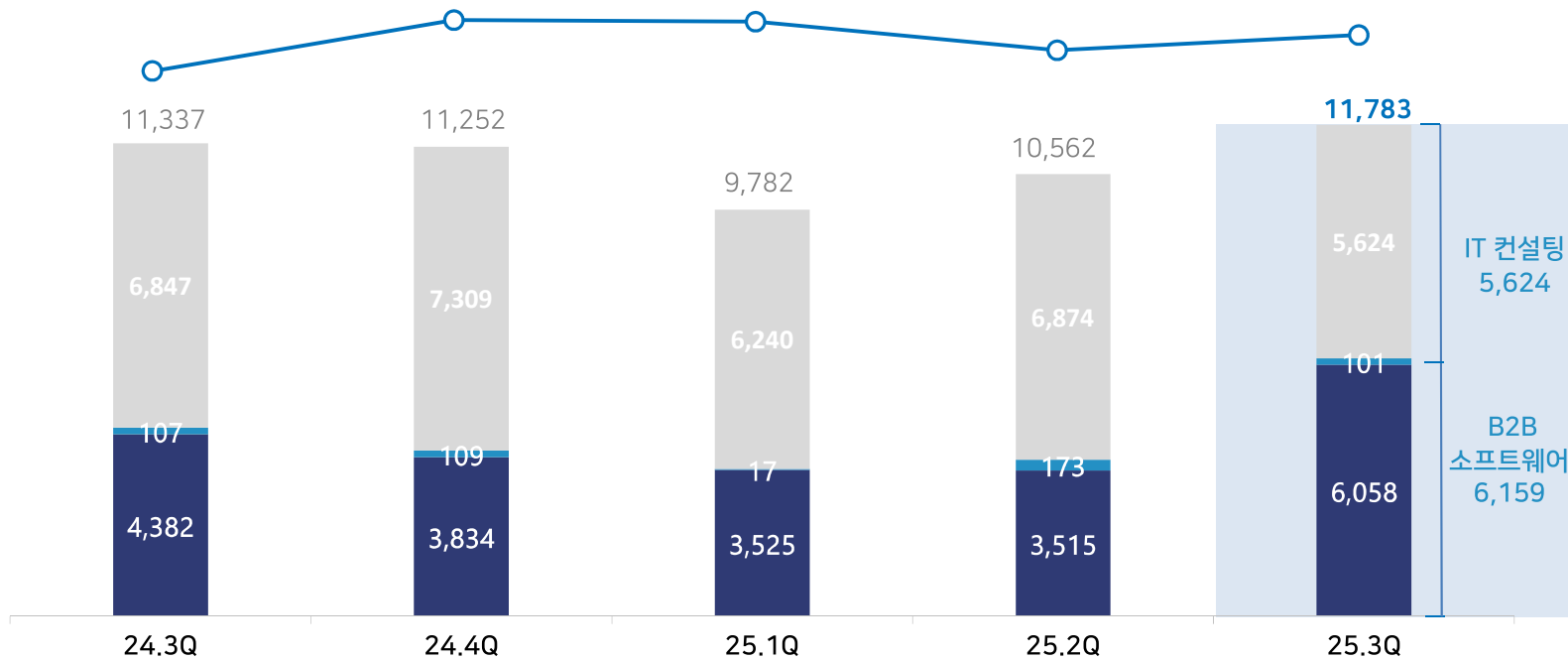
주 : K-IFRS 연결기준

- 주력제품의 안정적인 매출과 AI 신제품의 매출 증가로 '25년 3분기 연결기준 역대 최대 매출 달성

매출 추이

■ 제품 ■ 부가서비스+상품 ■ IT컨설팅

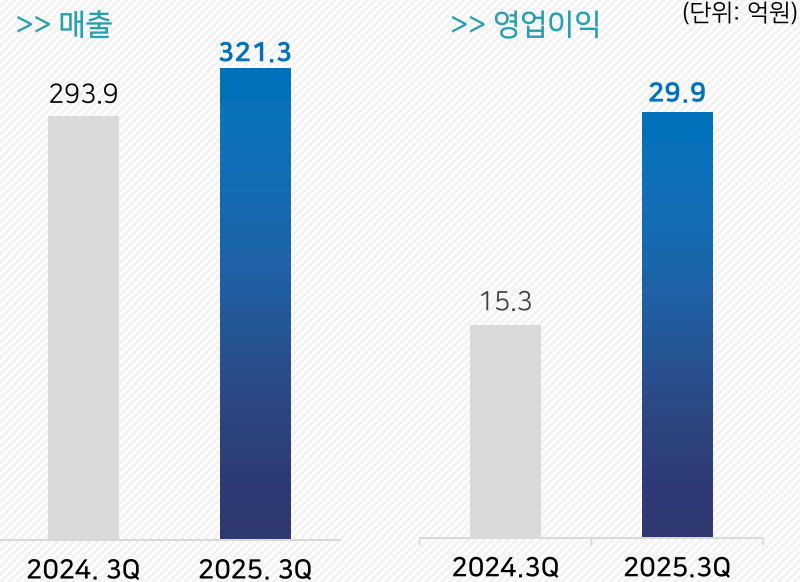
단위: 백만원



주 : K-IFRS 연결기준

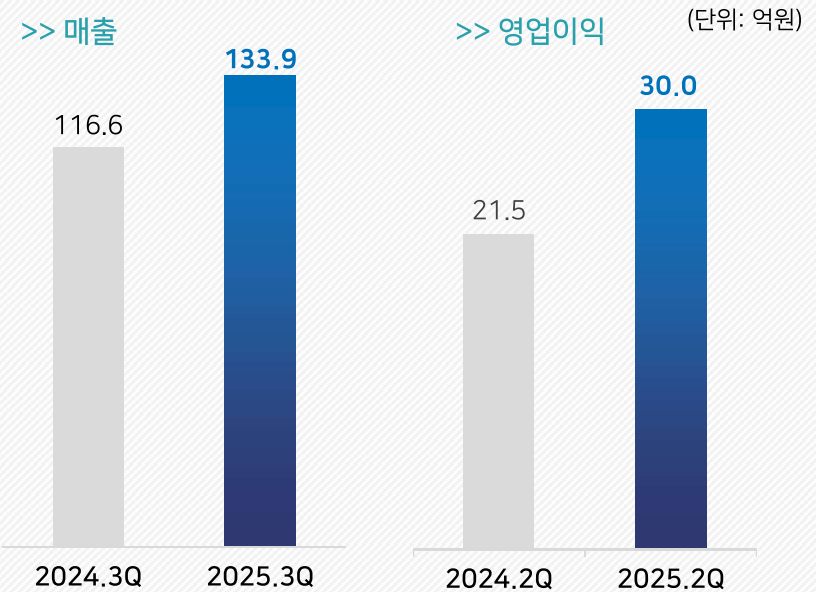
• '25년 반기 실적 현황

연결 누계



- 매출 : 기존 제품의 안정화된 매출 증가와 AI신제품 매출 가시화에 따른 3Q 기준 역대 최대 매출 달성
- 영업이익 : AI신제품 매출증가와 '24년 일시적으로 증가한 제품 개발 및 마케팅 비용 감소에 따른 수익성이 개선

별도 누계



- 매출 : 기존 제품의 안정화된 매출 증가와 AI신제품 매출 가시화에 따른 3Q 기준 역대 최대 매출 달성
- 영업이익 : 신제품 개발 완료에 따른 연구개발비등 감소에 따른 영업이익 및 순이익 큰폭으로 증가

실적 전망

- AI신제품 매출 증가 및 정부지원사업 매출 효과등으로 '25년 연간 최대 매출 및 이익 갱신 예상

03

Chapter

Growth Engine

1. 매출 확대 전략
2. 신사업 성장 전략
3. 중장기 계획
4. Growth Strategy at a glance

주력제품의 고도화와 신제품 개발 및 서비스 확대로 성장모멘텀 확보
B2B 솔루션 특화로 신규 비즈니스 확대

매출 확대

1. 마케팅 투자 강화를 통한 고객 네트워크 확대
2. 전략적 제휴로 파트너십 강화
3. 정부지원사업 참여로 매출 확대
4. 부가서비스 사업 확대

신제품 영역 확장

1. 얼마
 - 기업 중 절대 다수를 차지하는 소상공인 고객 지속 확보
 - 경쟁사 : C사 (170만 유저, 1조 1천억 밸류)
2. 얼마싸인
 - 영업력 확대를 통한 전자계약&문서 시장 공략 가속화
 - '22년 전자문서 시장규모 10조 5천억
3. 디포커스 HR
 - 근태, 급여관리, 4대보험관리등 인사통합관리
편리성, 접근성, 보안성 등 HR전문 통합 솔루션
 - 경쟁사 : S사 (매출성장율 : 107%, 순이익율 : 68%)
4. 얼마에요 비영리
 - 공공영역 전반으로 확대되는 비영리단체 시장 개척 확대

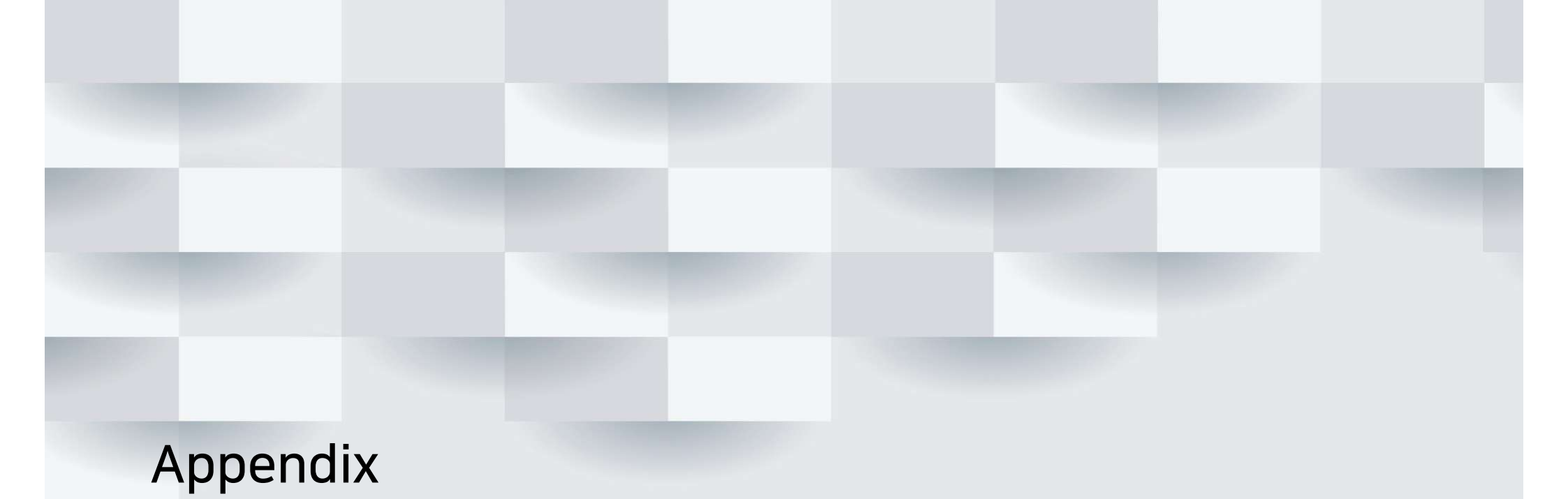
Business & Market 사업 다각화와 고도화를 통한 신성장 동력 추진



New 비즈니스 Driver 확보를 통한 B2B S/W 생태계 선도







Appendix

1. 요약재무제표
2. 자회사 현황
3. 기업신용평가표
4. 지적재산권 현황

재무상태표(연결)

(단위: 억원)

구분	2023	2024	2025.3Q
유동자산	186.5	130.9	160.5
비유동자산	424.2	495.2	888.3
자산총계	610.8	626.0	1,048.8
유동부채	51.6	48.5	92.1
비유동부채	39.0	32.4	386.5
부채총계	90.6	81.0	478.6
자본금	9.9	19.3	21.1
자본총계	520.2	545.1	570.2

* 본 요약 재무상태표는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

손익계산서(연결)

(단위: 억원)

구분	2023	2024	2025.3Q
매출액	400.8	406.4	321.3
매출원가	255.6	268.5	210.7
판관비	108.9	103.7	80.7
영업이익	36.2	34.2	29.9
영업 외 수익	19.2	21.8	18.0
영업 외 비용	14.6	16.0	5.6
분기순이익	37.3	42.9	39.8

* 본 요약 손익계산서는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

재무상태표(별도)

(단위: 억원)

구분	2023	2024	2025.3Q
유동자산	95.0	30.7	33.5
비유동자산	402.2	473.6	882.1
자산총계	497.2	504.2	915.7
유동부채	31.5	28.3	61.3
비유동부채	8.8	3.0	356.5
부채총계	40.4	31.2	417.8
자본금	9.9	19.3	21.1
자본총계	456.8	473.0	497.9

* 본 요약 재무상태표는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

손익계산서(별도)

(단위: 억원)

구분	2023	2024	2025.3Q
매출액	156.6	156.0	133.9
매출원가	57.0	62.1	57.2
판관비	71.5	64.2	46.7
영업이익	28.1	29.7	30.0
영업 외 수익	14.6	15.6	15.8
영업 외 비용	14.0	15.2	3.7
분기순이익	25.5	32.2	38.6

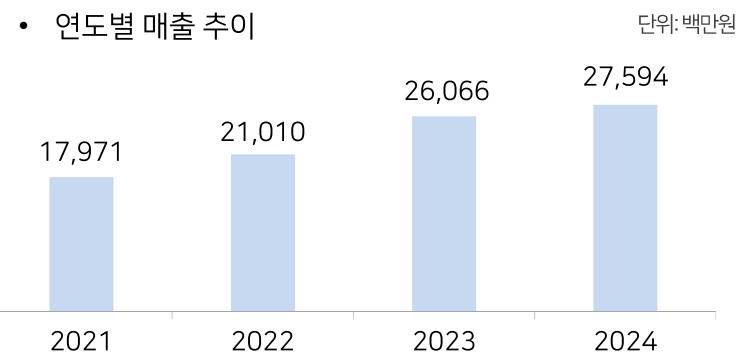
* 본 요약 손익계산서는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

디포커스(주) 빅데이터 기반 경영 컨설팅 전문 기업

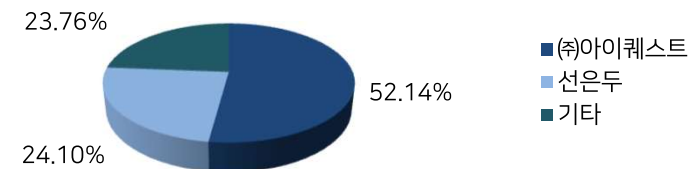


- 2001년 4월 10일 법인설립
- 대표이사 선은두
- 자본금 5.4억원 <2025년3Q 기준>
- 매출액 187.7억원

- 사업 : BI, ERP, 클라우드 컨설팅 및 솔루션 제공
- 미국 현지 법인을 통한 해외시장 활동
- 대기업 수주현황 : SK스퀘어, 삼성물산, 현대스틸산업
LG CNS, 카카오엔터프라이즈외



주주 구성



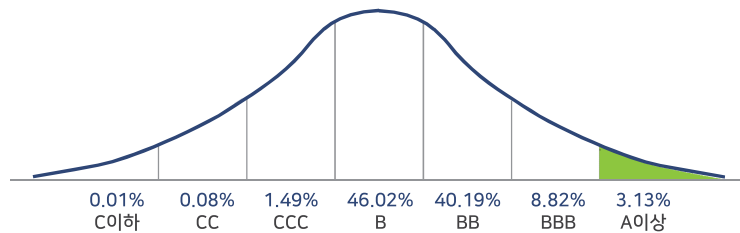
기대 효과

- 1 ERP 솔루션의 사업 시너지
- 2 고객 레퍼런스 확대 및 외형 성장
- 3 빅데이터 및 비즈니스 분석 시장 진출

사업 다각화를 통한 신성장 동력 확보

* BI(Business Intelligence) : 기업의 합리적인 의사결정을 위해 데이터를 분석하여 효율적인 정보를 도출하는 기술분야

기업평가 등급



AA+

평가일 2023.03.14

[등급구분] 모형등급
[등급설명] 상거래를 위한 신용능력 우량

등급현황

현금흐름 등급

CF3

결산일 2022.12.31



Watch 등급

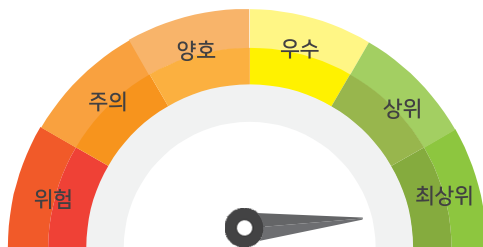
정상

기준일 2023.03.14



최근 기업 내/외부 환경의 변화가 발생하지 않았음.

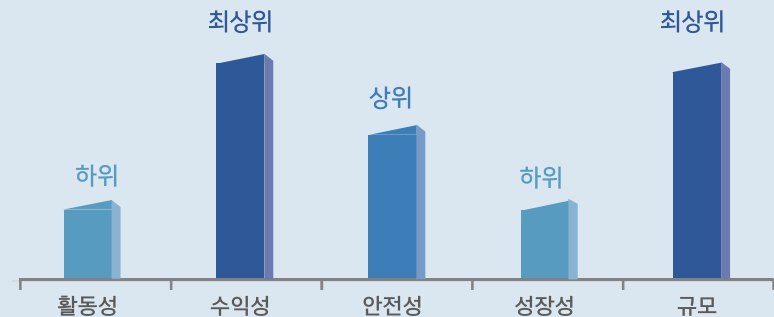
등급현황



최상위 등급

신용능력이 뛰어난 기업입니다.
외부 환경의 변화에 적절한 대응과 대처 능력이 있는 기업입니다.
기업 신용등급이 높을수록 기업신뢰도도 높아진다고 볼 수 있습니다.

산업 내 위치



특허명	출원번호	등록일	상태
이동통신 단말기의 단문 메시지를 이용한 전자문서 발행처리 시스템 및 방법	10-2010-0032137	2010-08-25	등록
모바일 클라우드 플랫폼을 구비한 모바일 단말 장치	10-2009-0025680	2012-08-29	등록
세무 신고 방법 및 이를 실행하는 서버	10-2013-0071730	2017-03-22	등록
AI빅데이터 및 기계학습을 이용한 자동분개 수행방법 및 이를 실현하는 서버	10-2018-0055512	2018-10-29	등록

실용신안	10년 스케줄 확인이 가능한 탁상용 캘린더	1건
상표 등록	아이퀘스트 얼마에요 외	16건
디자인 등록	거래명세표	2건
프로그램 등록	얼마에요ERP 외	39건



서울 구로구 디지털로 34길 55 코오롱사이언스밸리2차 407호

Tel: 1600-4648 | www.iquest.co.kr